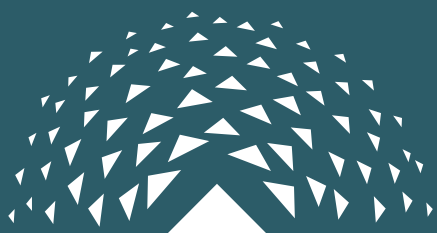


**Az EU–Mercosur és az EU–Vietnám
szabadkereskedelmi egyezmények magyar hatása**

Hungarian Impact of EU-Mercosur and EU-Vietnam FTAs

KUTASI GÁBOR



KKI-elemzések

A Külügyi és Külgazdasági Intézet időszaki kiadványa

Kiadó:

Külügyi és Külgazdasági Intézet

Lektorálta:

Baranyi Tamás Péter

Szöveggondozás:

T-Kontakt Kft.

Tördelés:

Lévárt Tamás

A kiadó elérhetősége:

H-1016 Budapest, Bérc utca 13-15.

Tel.: + 36 1 279-5700

E-mail: info@ifat.hu

<http://kki.hu>

Jelen elemzés és annak következtetései kizárólag a szerzők magánvéleményét tükrözik és nem tekinthetők a Külügyi és Külgazdasági Intézet, a Külgazdasági és Külügyminisztérium, illetve Magyarország Kormánya álláspontjának.

© Kutasi Gábor, 2021.

© Külügyi és Külgazdasági Intézet, 2021.

ISSN 2416-0148

<https://doi.org/10.47683/KKIElemzesek.KE-2021.36>

Összefoglaló: Az EU szabadkereskedelmi megállapodást kötött Vietnámmal és a Mercosur integrációval. Az EU egészére is minimális növekedési hatást gyakorol, míg a magyar gazdaságra ennyi sem várható, hiszen utóbbi esetében a két kereskedelmi térség súlya ezrelékben mérhető. Mégis, túlmutatva a közvetlen GDP hatásokon, lehetősége van Magyarországnak pozitív összegű kimenetet kialakítani az egyezményekből. Az elemzés a két térséggel folytatott kereskedelem strukturális elemzésén keresztül rámutat a versenyképességi előnyökre, az iparágon belüli kereskedelem elemzésével pedig feltárja a globális értékláncokba való integráltság elmélyítésének lehetőségét az egyezményeken keresztül. A kereskedelmi egyezmények növekedési hatását felmérő empirikus irodalomelemzésen keresztül beazonosításra kerülnek az a magyar ágazatok, amelyek esetében a kölcsönös kereskedelmi forgalom bővíthető. Mindezek alapján megfogalmazható, hogy mit tud tenni a kereskedelempolitika a két egyezményben rejlő lehetőségek kiaknázására.

Kulcsszavak: szabadkereskedelmi egyezmény, Mercosur, Vietnám, EU, globális értéklánc

Abstract: *The EU has a free trade agreement with Vietnam and the Mercosur integration. It has a minimal growth effect on the EU as a whole, while not even so much is expected for the Hungarian economy, as in the case of the latter one, the weight of the two trade partner areas can be measured in per mill. Yet, going beyond the direct effects of GDP, Hungary has the opportunity to create a positive outcome from the FTAs. The analysis indicates competitive advantages through a structural analysis of trade between Hungary and the two regions, moreover, explores the possibility of deepening integration into global value chains via the FTAs by prevailing an intra-industry trade analysis. Those Hungarian industries are identified with a literature review of empirical analysis on growth impact of trade agreements, which sectors may experience mutual trade expansion. Based on all this, it is possible to determine what trade policy can do to exploit the potential of the two FTAs.*

Keywords: *free trade agreement, Mercosur, Vietnam, EU, global value chain*

BEVEZETŐ

Magyarország EU-tagállamként felhatalmazta az Európai Bizottságot, hogy az ország nevében (is) eljárva kereskedelmi tárgyalásokat folytasson és egyezményeket kössön az EU-n kívüli országokkal. Magyarország számára a dél-amerikai és a vietnámi gazdaság nem elsődleges kereskedelmi partner, ugyanakkor a külgazdasági stratégia által kijelölt keleti és déli nyitás miatt, valamint a megjelölt térségek felemelkedő gazdasági pályája miatt növekvő fontosságúnak tekinthető. Érdemes tehát a velük kötendő



egyezményeket és az ezekből fakadó gazdasági lehetőségeket és kockázatokat mérlegelni. Az elemzés arra fókuszál, hogy az EU által megkötött szabadkereskedelmi egyezmények a Mercosurral (EUMEFTA) és Vietnámmal (EVFTA) hogyan alakíthatják a fennálló gazdasági kapcsolatokat a két térségben. Az egyezmények gazdasági tartalmának elemzése szükségessé teszi, hogy áttekintsük a két egyezmény által érintett partnerországok és a magyar gazdaság közötti külkereskedelmi forgalom dinamikáját és struktúráját. Ehhez több adatbázis is alkalmazásra kerül a folyamatok értelmezésére és érzékeltetésére. Az egyezményekkel foglalkozó dokumentumok áttekintése során a figyelem elsődlegesen a bővülési hatásokra irányul. A nemzetközi becslések és a magyar kereskedelmi szerkezet áttekintése megfelelő alap arra, hogy a hazai export, import és jövedelem változásának irányára vonatkozó megállapítások szülessenek, illetve szakpolitikai javaslatokat lehessen tenni ezek alapján.

Előre bocsájtható, hogy az EVFTA és az EUMEFTA szerződésekből következő visszafogott kereskedelem-liberalizáció, a piacok földrajzi távolsága és a Magyarországgal folytatott kereskedelem szemmel alig látható mértékű kiinduló volume-ne jövedelmi hatást lényegében nem eredményez. Viszont az export és import bővülése ettől még dinamizálhatja a nemzetközi kereskedelmi kapcsolatokat és a globális értékláncokba való bekapcsolódást vagy éppen a hazai székhelyű nagyvállalatok termelési láncának regionális kiterjesztését. Az adatelemzés a 2019-es évre épül, így a Covid-válság eltérítő és torzító hatásait nem tudja kimutatni.

AZ EGYEZMÉNYEKEL KAPCSOLATOS NEMZETKÖZI ÉRTÉKELÉS

A EVFTA kapcsán az [Európai Bizottság](#) által készített elemzés a járműipar esetében várja a legnagyobb kereskedelemnövekedést, az EU részéről az export több mint megnégyszereződését, míg a Vietnámból származó import esetében egyes mezőgazdasági termékek (rizs, tejtermékek) esetében várható megháromszorozódás a termékforgalomban. Egy [brit elemzés](#) szerint az európai ország exportja összeségében 60%-kal, míg importja – alapvetően a ruházati, bőr és jármű termékek – 30%-kal körében bővíthetett volna a vietnami relációban, míg ez mindössze 0,01%-os GDP többletet eredményezhetett volna az Egyesült Királyság számára. A fenti elemzéseken kívül további [becslés](#) is megerősíti, hogy a szűken vett kereskedelmi és növekedési értelemben Vietnám nyer nagyobbát és így motiváltabb is az egyezmény létrejöttében. Az EVFTA a vámok 99%-át eltörli az árukereskedelem terén, amely értéket 10 éves távlatban lépcsőzetesen kívánják elérni. Igaz, az érintett, feldolgozóipari termékek vámszintje eddig is egy számjegyű volt. Az EU továbbra is fenntartja a mezőgazdasági védővámjait, ugyanakkor Vietnam az egyezmény életbelépésétől kezdve az EU-t egy egységként kezeli a növény- és állatexport tekintetében, és vámmentessé teszi azt 7 év alatt. A szolgáltatáskereskedelem területén

korlátozott engedményeket tett Vietnam a nyitásra. A járműipar esetében Vietnám harmonizálja a nem vám jellegű akadályt jelentő előírásait az UNECE szabályozással, ami ténylegesen liberalizációt eredményez. A gyógyszeriparban Vietnám eddig viszonylag zárt piac volt. Ehhez képest liberalizációnak tekinthetők az iparági területen te engedményei, amely elsősorban a külföldi cégek megjelenését és beruházásait teszi lehetővé. A szabadalomvédelemben előrelépés az, hogy Vietnám adaptálja a Szellemi Tulajdon Világszervezete (WIPO) szerződéseit, amelyhez az EU már korábban csatlakozott. A szolgáltatások terén nem történik lényegi előrelépés a kereskedelem liberalizáció terén. Az egyezmény a közbeszerzésekre is utal, de e tekintetben megbecsülhetetlen, hogy a vietnámi fél mennyire lesz hajlandó megnyitni a közbeszerzési piacát. Az eddigi gyakorlat alapján indokolt a visszafogott lelkesedés.

A vietnámi gyógyszerimport alakulását részletesebben elemző [tanulmány](#) megerősíti a legtöbb területen megerősíti (organoterápiás kivonatok és heparin; vérkészítmények, ellenszérumok, védőoltások, mikroorganizmus tenyészetek; nem adagolt gyógyszerkeverékek; , hogy nem várható forgalomnövekedés , kivéve a gyógyászati kötszert, amely esetében 16-17%-os növekedést jósol, és a gyógyszeripari termékek körét, amely kapcsán 1,2-1,4%-os növekedést vár. Ennek következtében ország szerinti bontásban a magyar eredetű vietnámi gyógyszerimport 1,7-1,9%-kal bővíthet a szerző várakozásai szerint. Ez elmarad több nagyobb EU-tagállam növekedésétől, de előfordulhat, hogy a német, francia 3% körüli exportbővülés a beszállítói láncokon keresztül további magyar iparági bővülést eredményezhet.

Az EUMEFTA szerződés régóta húzódó, több mint egy évtizedes ügy, amelyre rávilágít az is, hogy már 2011-ben is készített az Európai Bizottság egy [elemzést](#). Ebben az elemzésben is megállapítást nyer, hogy egyrészt a Mercosur piaca az EU külkereskedelmében jelentéktelen, mindössze 2,5-3%-ot képvisel, valamint a Mercosur térség kereskedelmében is kiszorulóban volt az EU már a 2000-es években is. Utóbbi trendszerűen azóta [sem változott](#) meg. 2015-ig 6-13%-os átlagos vámszinteket alkalmaztak egymással szemben a partnerek. Az EUMEFTA életbe lépéttetése továbbra is az EU intézményi rendszerének útvesztőiben [akadozik](#).

Az egyezmény hátterét bonyolítja, hogy a Mercosuron belül nincs egységes szabályozás a szolgáltatásokra, valamint a versenypolitika mögött nem egy EU-hoz hasonló liberalizált egységes belső piac áll például a jármű ipar esetében. A 2019-ben készült növekedési hatásokat vizsgáló [brit tanulmány](#) abból indul ki, hogy az EUMEFTA csak vámcsökkenést jelent, ráadásul a Mercosur részéről nem is törlik el teljesen azokat, míg az EU a vámok csökkentésén túl egyáltalán nem nyúl a nem vám jellegű akadályokhoz. Becslésük szerint az EU GDP-jéhez 0,1%-os növekedési többletet¹, az importhoz nagyjából 1%, míg az exporthoz körülbelül 0,5% többletet tehet hozzá az egyezmény a vámcsökkenések mértékétől függően. A növekedési hatás következtében a reálberek és az infláció várható növekedési többlete 0,2-0,3%. Az ágazati kibocsájtás pedig az 1. táblázatban megfogalmazott értékek szerint alakulhat:

1 Kevésbé kidolgozott [modell](#) ennél némileg nagyobb, 0,23%-nyi növekedést is elképzelhetőnek lát.



1. Táblázat

London School of Economics becslés az EUMEFTA egyezmény EU-ra gyakorolt hatása az ágazati kibocsájtás, az ágazati export és az ágazati import teljes voluménére, annak %-ában.

ágazat	kibocsájtás	export	import
mezőgazdasági termények	-0,5 és 0,1 között	-3,4 és -0,5 között	1,1-5,8
energiahordozók	-0,6 és 0,2 között	-0,2 és 0,4 között	0,1-0,5
Textil	-0,1 és 0,2	3,2 – 4,4	0,7 – 0,9
fa és papír	0	0,3 – 0,4	1,4 – 1,7
vegyipar és gumigyártás	0,2	0,7 - 0,9	1 – 1,2
fém	0,1 – 0,2	0,4	1,5 – 1,9
jármű	0,1 – 0,6	1,6 – 1,9	1,6 – 2
gép	0,1 – 0,5	1,3 – 1,7	1,6 – 2
elektromos berendezés, elektronika	-0,4 és 0,2 között	-0,1 és 0 között	0,8 – 1
energiaszolgáltatás	0,1 - 0,2	-0,9 és -0,7 között	1,4 – 2
utility	0,1 – 0,4	-1	1,1 – 1,4
szállítmányozás	0 - 0,2	-0,2 és -0,4 között	0,3
pénzügyi szolgáltatások	-0,1 és 0 között	-1	0,7 – 0,9
egyéb szolgáltatás	0	-1,1	0,8 – 1,1

Forrás: [LSE](#)

A kisebb mértékű vámcsökkenés az európai mezőgazdaságra kedvezőbb hatással van, míg a feldolgozóipart kevésbé hajtja fel. (A mezőgazdaságra vonatkozóan a [dán esetmodellezés](#) adhat további támpontot.) A nagyobb mértékű vámcsökkentés az európai mezőgazdaság kibocsájtására negatív hatással van, viszont a feldolgozóipart jobban növeli (kivéve az elektromos berendezések, elektronikai termékek csoportját), míg a szolgáltatási szektor számára kevésbé kedvező. Ennek megfelelően a foglalkoztatási hatás is negatív az agrár- és szolgáltatási szektorokban, míg a feldolgozóipari foglalkoztatottság egyértelműen növekedni fog az egyezmény következtében. Az agrárterületen a szabadkereskedelem kibocsájtási és kereskedelmi hatása egyértelműen a Mercosur országoknak kedvez, bár az Európai Bizottság megpróbálja a vámok csökkentését az uniós agrártermelők lehetőségeinek [kiterjesztéseként](#) eladni. A növekedési számítások alapján a legnagyobb vesztes a cukortermesztő ágazat lehet. A klímaváltozás tekintetében az EU CO₂ kibocsájtása 0,03-0,05%-kal növekedhet.

A KÉT TÉRSÉG SÚLYA A MAGYAR KERESKEDELEMBEN

Az [ITC](#) (International Trade Centre) adatai alapján a Vietnámból érkező magyar import értéke 2019-ben 540,8 millió dollár volt. Ez az indikátor azt megelőző öt évben évente átlagosan 72%-kal bővült, amely jóval meghaladja a teljes magyar import 8%-os átlagos éves bővülését. Igaz, alacsony értéket képvisel, mert a teljes magyar importnak mindössze 0,5%-a, a teljes vietnámi exportnak pedig csupán 0,2%-a, miközben a teljes EU a vietnámi export 20%-át köti le. Ennek az 540,8 millió dollárnak közel 75%-a az elektromos gépek és berendezések ágazataiból érkezik, amely ráadásul ötéves átlagban évente 140%-kal bővült a Covid-válságot megelőzően. A maradékban a járműipar 7,8%-kal, az optikai és fotóipari, precíziós és orvosi eszközök 4,9%-kal, a gépek és erőműberendezések 2,6%-kal a vas és acél termékek sorai összesen szintén 2,6%-ban részesedett. Egy-másfél százalékos körüli jelentőségű még a cipő, a műanyag, fél százalékos körüli jelentősége van az alumíniumnak, a guminak, a játékoknak, a gyümölcsöknek. A Vietnámba irányuló magyar export esetében jelentős adatkülönbség található. Az ITC szerint 92,7 millió dollár volt az árukra vonatkoztatva, míg az OEC.WORLD alapján 251 millió dollár volt 2019-ben, amely azt megelőző öt évben évente átlagosan 8%-kal bővült, amely több mint a teljes magyar export 6%-os átlagos éves bővülését. Igaz, alacsony értéket képvisel, mert a teljes magyar exportnak és a vietnámi importnak elenyésző mértékű része. Ennek az exportnak 27%-a gyógyszeripari termék, 14%-a elektromos berendezés, 13%-a gép, 10,5%-a állati eredetű termék, 9%-a optikai és orvosi eszköz, 5%-a pedig műanyag.

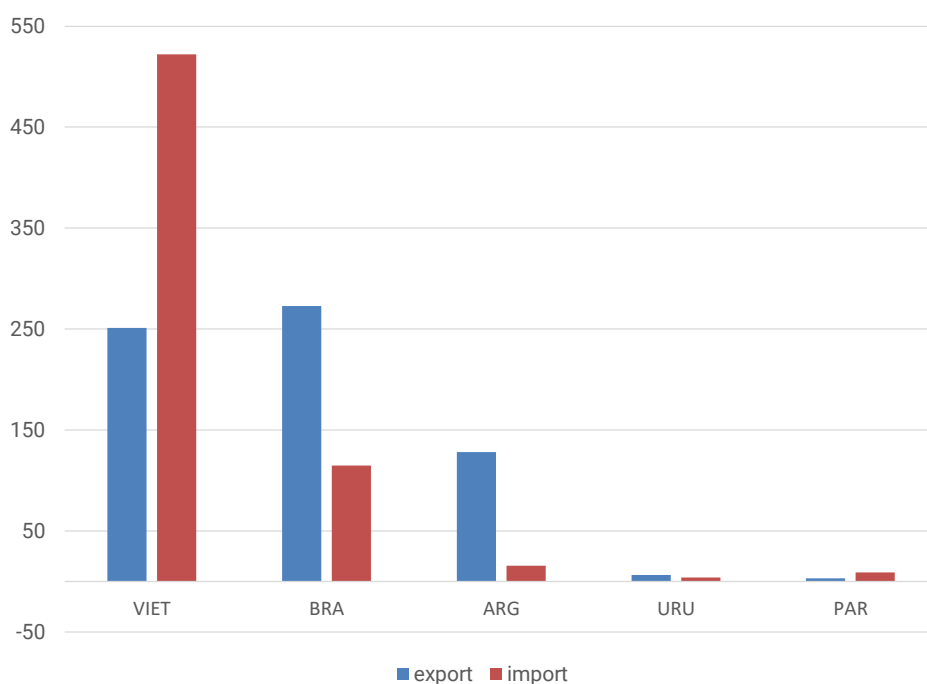
A Mercosur országokból érkező 177 millió dollár volt 2019-ben az ITC adatbázis alapján, amely a teljes magyar import 0,15%-a, míg a teljes Mercosur számára ez a felvevőpiacuk mindössze 0,05%-t jelenti. Az import összeg



26,5%-a gépipari, 22,4%-a bőripari, 17%-a érc, 9%-a elektronikai berendezés, 8%-a dohányáru. A Mercosur országokba irányuló magyar export értéke 289,1 millió volt 2019-ben, amely a teljes magyar export 0,24%-a, míg a teljes Mercosur-csoport számára ez a külföldi beszerzésüknek mindössze 0,11%-t jelenti. Az export összeg 22,3%-a elektronikai berendezés, 17,8%-a gépipari, 17,6%-a jármű, 22%-a különböző vegyipari termékek.

1. ábra.

A vizsgált országokkal folytatott magyar kereskedelem egymáshoz viszonyított súlya, millió USD, 2019 (magyar export és magyar import)



Forrás: oec.world

megjegyzés: VIET = Vietnám, BRA = Brazília, ARG = Argentína, URU = Uruguay, PAR = Paraguay

A MAGYAR GAZDASÁGI KILÁTÁSOK AZ EVFTA ÉS AZ EUMEFTA KERETÉBEN

A statisztikákból a következők állapíthatók meg:

1. A két egyezmény által lefedett országok külön-külön és összeségében sem töltenek be jelentős szerepet a magyar külkereskedelemben. Ugyanakkor az EU a két térség számára a külkereskedelmük nagyjából ötödét teszi ki. Várható

tehát, hogy áttételesen, az európai termelési láncokon keresztül többletterméket eredményez más felvevő piaci relációban a két egyezmény. Az áttekintett számítások alapján – feltételezve bizonyos homogenitást az EU összesége és Magyarország között – a magyar gazdaság nagyjából a GDP 0 és 0,1 %-a közötti hatással számolhat a két egyezmény kapcsán.²

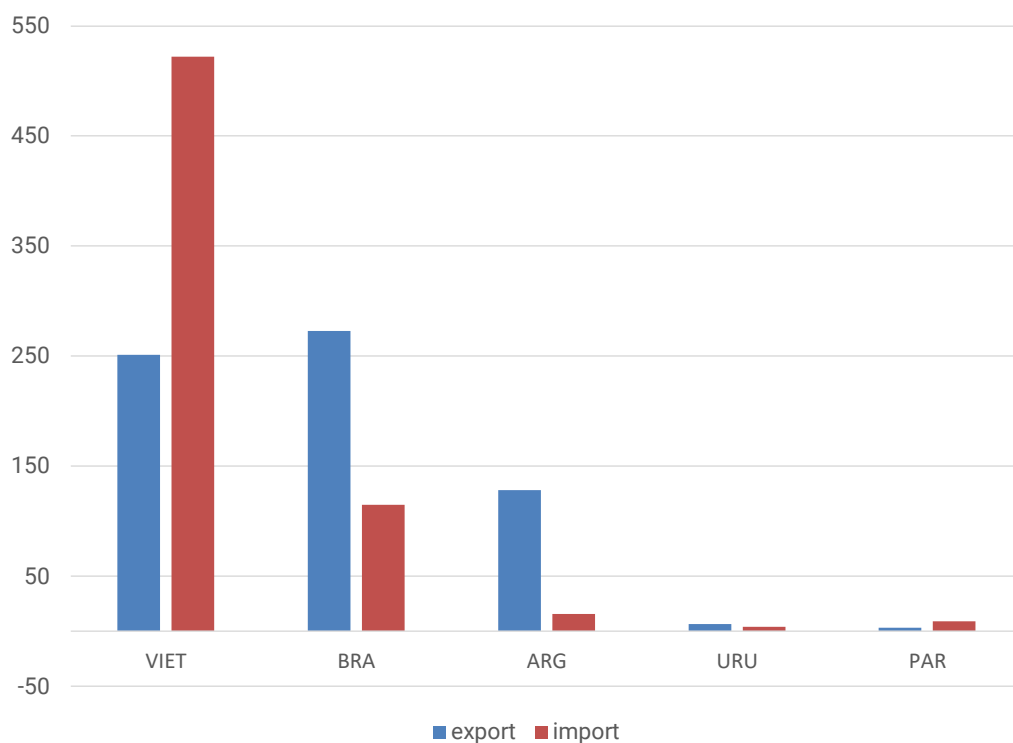
2. Az EVFTA eleve nagyobb területre terjed ki, mert szó esik benne a nem vám jellegű akadályok felszámolásáról a szabályok harmonizációján keresztül. Az EUMEFTA viszont csak vámcsökkentést ígér, ezen belül is részleges és nagyon fokozatos liberalizációt.
 3. A magyar-vietnámi kereskedelem a leginkább szemmel látható a vizsgált országcsoporthoz belül és ez – szemben a dél-amerikai kötődésű magyar külkereskedelemmel – dinamikusan növekvő pályát futott be a 2010-es évek második felében. E bővülésben tehát exportpotenciál és az ázsiai termelési láncokba való integráltság lehetősége is benne lehet a jövőre nézve.
 4. A vietnámi liberalizáció fontos ugródeszka lehet a magyar gyógyszeripar és az ehhez kapcsolódó gyógyászati termékgyártó iparágaknak mind a piacszerzés, mind tőkekihelyezés szempontjából. Eddig is aktív és az európai beszállítók körében kiemelkedők voltak a magyar gyógyszeripari cégek, és amennyiben a vietnámi iparpolitika mutat hajlandóságot az iparági protekcionizmus enyhítésére, gyorsütemű terjeszkedés valósulhat meg az export és a tőkekihelyezés terén. Ezáltal erősíthetők lesznek a hazai székhelyű nemzetközi gyógyszeripari multinacionális vállalatok.
 5. Vietnám speciális piaci lehetőség a magyar mezőgazdaság számára az állati takarmány és az állateledel területén. A 2019-es exportadatok azt mutatják, hogy a kivitel 46%-a ilyen jellegű termék (liszt vagy dara, húspellet vagy belsőség állati takarmányként, állateledelkészítmények) volt.
 6. A teljes EU és Magyarország is hosszú távú trendek alapján kiszorulóban van a dél-amerikai kereskedelemből. A négy Mercosur ország közül Uruguay és Paraguay lényegében mérhetetlen hatást fog kifejteni az EUMEFTA-n keresztül a magyar gazdaságra. Brazília és Argentína minimális mértékű szemmel láthatósága nem társul dinamikus kereskedelem bővüléssel, így volumenben lényegtelen makrogazdasági hatással jár a vámcsökkentés.
 7. Az ágazati színtérképek alapján a Brazíliával szemléltetett Mercosur csoport minimális volumene esetében jelentősen átfed az import és az export ágazati szempontból, másszóval jelentős az ágazaton belüli kereskedelem aránya.
 8. Braziliából és Argentínából származó import nagyságrendileg fele nyersanyag főleg mezőgazdasági ágazatból. A vámcsökkentés ezek esetében olcsóbb nyersanyagárakat eredményezhet, ugyanakkor a hazai termelőknek
2. Ahogyan azt már korábbi elemzések is megmutatták ([Kutasi et al. 2014](#), [Kutasi 2019](#)) Magyarország nem számíthat távoli térségeken keresztül túlzott növekedési többlet a szabadkereskedelmi egyezményekre vonatkozóan.



ez árversenyt is jelent, amely miatt várható minimális bevételkiesés az ágazatban. Mennyiségi, foglalkoztatási és pénzügyi szempontból kezelhető a hatás.

9. Az élelmiszeripar, a textilipar és a papírgyártás szempontjából a brazil export vámmentessége növekvő versenynyomást és némi iparági bevételkiesést eredményez a hazai ágazatokban.
10. Mercosur viszonylatban a járműipar és gépgyártás egyértelműen nyertese lesz az egyezménynek.

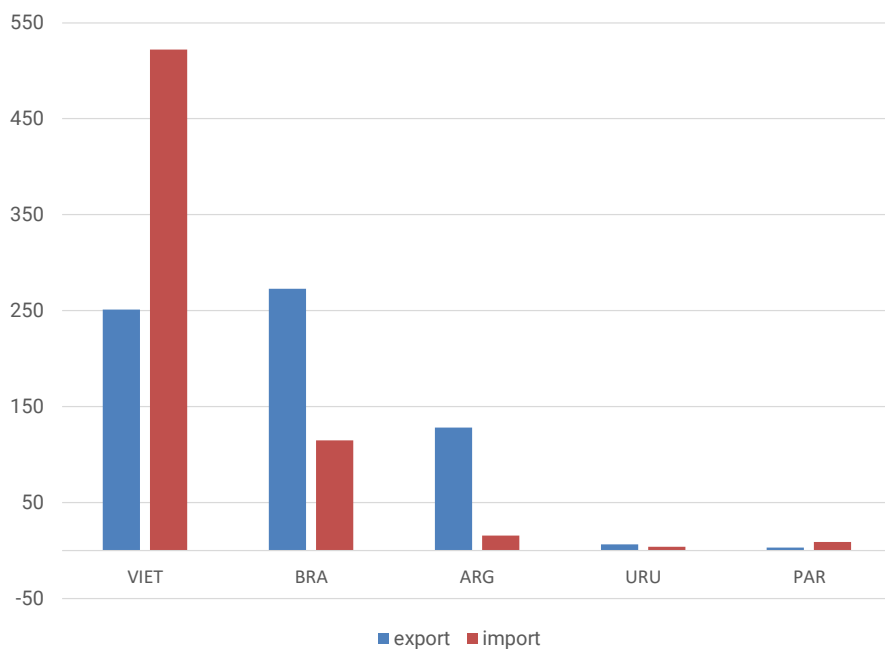
2. ábra
Magyar import volumene és struktúrája Vietnámból,
1000 USD, 2015-2019



forrás: ITC

3. ábra

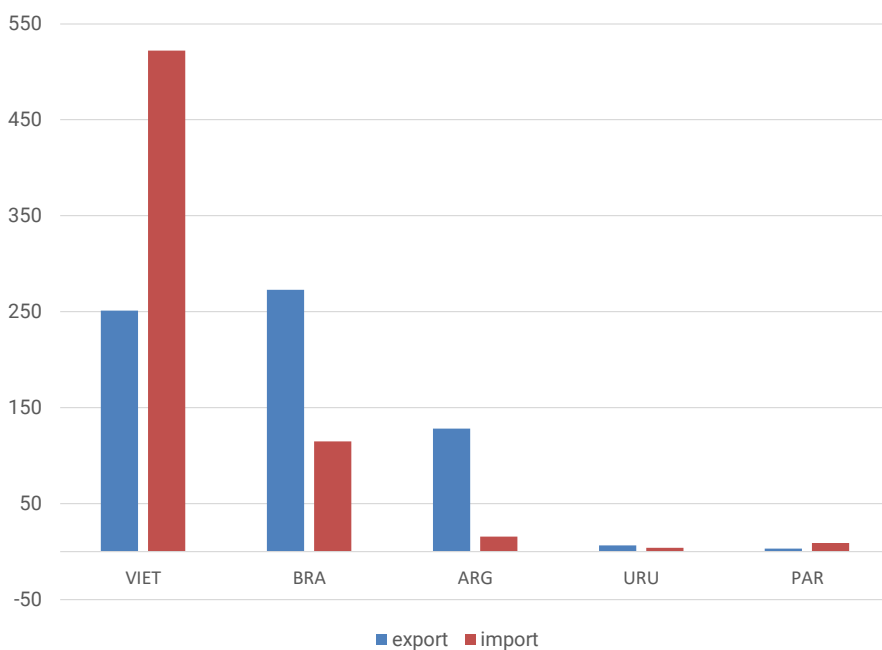
Magyar export volumene és struktúrája Vietnámba, 1000 USD, 2015-2019



forrás: ITC

4. ábra

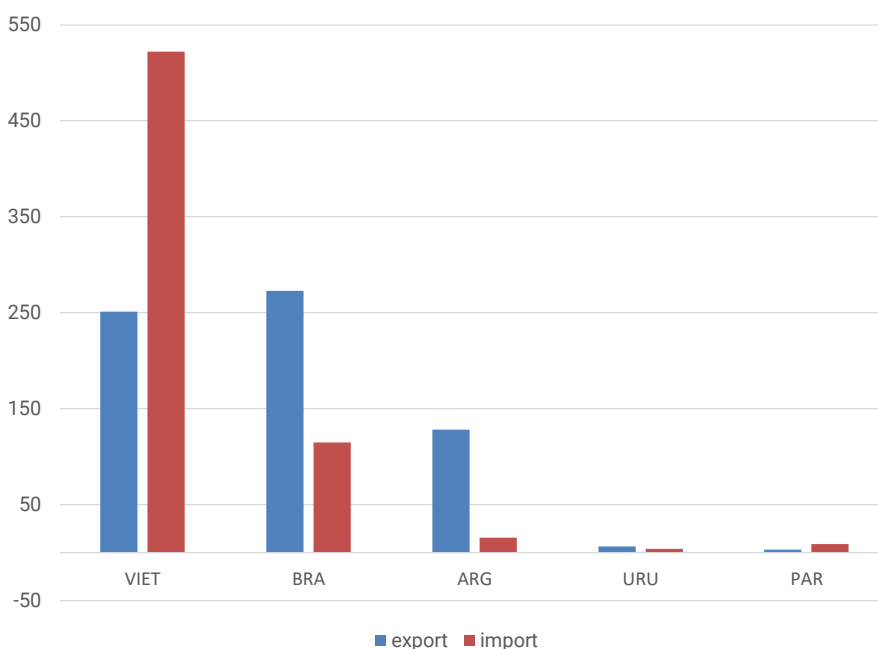
Magyar import volumene és struktúrája a Mercosur országokból, 1000 USD, 2015-2019



forrás: ITC



5. ábra
Magyar export volumene és struktúrája a Mercosur országokba,
1000 USD, 2015-2019



forrás: ITC

ELŐRELÉPÉSI LEHETŐSÉG A GLOBÁLIS ÉRTÉKLÁNCOKBAN

Bár alacsony bázisról indulva, de a Mercosur vámcsökkentések és a vietnámi nem vám jellegű akadályok közös sztenderdekkel történő lebontása lehetőséget teremt arra a magyar feldolgozóiparnak és a gazdaságpolitikának, hogy versenyképesebben vegyen részt a globális termelési láncokban azáltal, hogy olcsóbban szerzi be az alkatrészeket, nyersanyagokat, illetve a magyar gyógyszeripar számára az esetleges vietnámi nyitás nem csak kereskedelmi, hanem beruházási szempontból is előrelépést tesz lehetővé a fejlesztési tevékenységek és együttműködések terén. Utóbbi esetben egyelőre nincs átfedés a kereskedelemben. Az alábbiakban és a 6.-9. ábrákon szemléltetve az [OEC](#) adatbázisból merítve megmutatkozik az iparágon belüli kereskedelmi átfedés és felsejlenek a lehetséges termelési láncok.

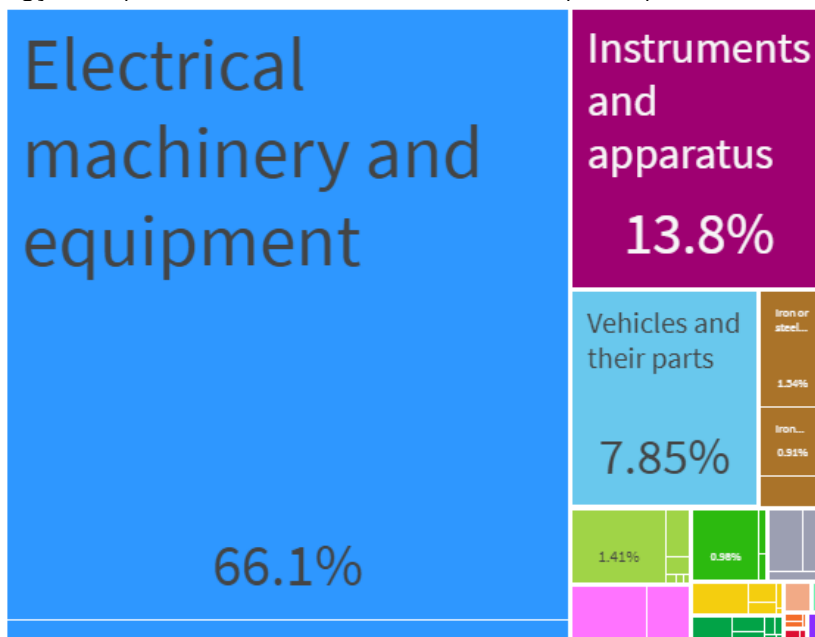
Bizonyos mértékig mindkét térséggel kapcsolatban van iparági átfedés a magyar export és import között, ami azt jelenti, hogy létezik az iparágon belüli kereskedelem. Uruguay például közel 60%-ban telefonalkatrészeket szállított Magyarországra 2019-ben, míg visszafelé az áruk 7,5%-a tartozott az elektronikai iparba. Paraguay 99%-ban TV- és rádióvevőkészülékeket (79%) telefonalkatrészeket

(17%) és egyéb elektronikai alkatrészeket (3%) exportált és a visszafele a magyar termékek 12,5%-a szintén az elektronikai alkatrészgyártásból került ki. Brazília esetében a magyar kivitel 21,5%-a elektronikai termék, 20,4%-a gépalkatrész, míg a magyar behozatal 28,8%-a volt gépalkatrész és 7%-a elektronikai termék és alkatrész. Az argentin gazdaságból érkező termékek 47,5%-a gép vagy elektronikai berendezés, amelynek kétharmad része mezőgazdasági gép, a magyar kivitel negyede pedig dízelmotor, 28%-a egyéb gép vagy elektronikai alkatrész. Ezen felül az elektronikával és motorgyártással szoros összefüggésben álló járműipari magyar kivitel Brazília irányába több, mint 18%-a, Uruguayba, több, mint 25%-a, Paraguayba, több, mint 71%-a, Argentínába több mint 8%-a az Mercosur országokba irányuló exportnak, amihez még hozzátehető az előbbieken felül közel az 5-10% arányú optikai termék és mérőműszer kivitele is, amely részben szintén összefonódik az elektronikával és a járműiparral, mint alkatrész.

Vietnám viszonylatában az onnan érkező termékek kétharmada elektromos berendezés, pontosabban 47,5% TV- és rádióalkatrész, a többi pedig főleg számítógép alkatrész, valamint további elektromos berendezés volt. Ezen felül a behozatal további 13,8%-a optikai termék és mérőműszer volt. Ellenkező irányban a magyar kivitel 14,1%-a gép és gépalkatrész, 7,4%-a elektronikai termék alkatrész, 4%-a optikai termék és mérőműszer volt. Járműgyártás tekintetében a kerékpáralkatrészek a behozatal 7,5%-a volt. Az autóipari alkatrészbehozatal viszont elenyésző arányú volt. Ez alapján tehát az elektronika eszközök és a műszergyártás területén tapasztalhatunk jelentősebb iparágon belüli kereskedelmet.

6. ábra

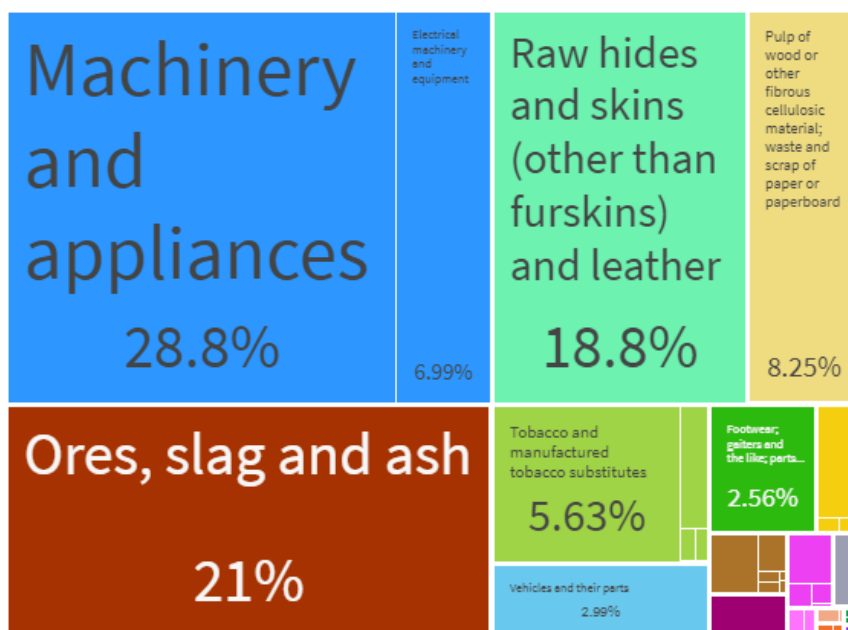
Magyar import Vietnámból, struktúra más perspektívából, 2019



Forrás: oec.world

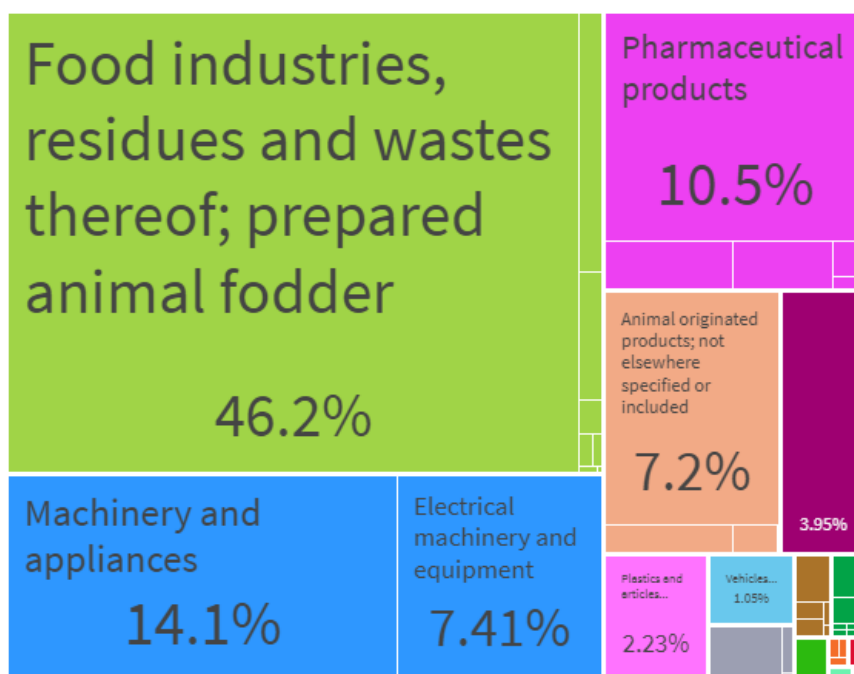


8. ábra
Magyar import Braziliából, struktúra más perspektívából, 2019



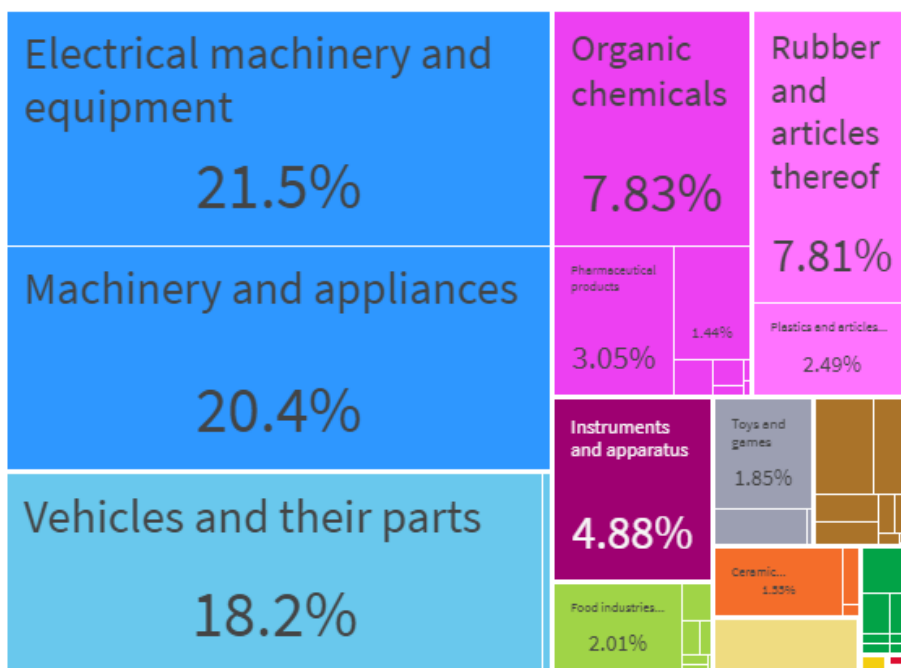
Forrás: oec.world

7. ábra
Magyar export Vietnámba, struktúrája más perspektívából, 2019



Forrás: oec.world

9. ábra
Magyar export Braziliába, struktúra más perspektívából, 2019



Forrás: oec.world

GAZDASÁGPOLITIKAI JAVASLATOK

A tanulmányban megvizsgálta a Mercosur országokkal és Vietnámmal kapcsolatos magyar kereskedelem volumentét, struktúráját és az iparágon belüli kereskedelmen keresztül a globális értékláncokon keresztül feltételezhető kapcsolódást, valamint nemzetközi hatásvizsgálatokon keresztül áttekintette a várható bővülést. Mxpkindezek alapján az alábbi gazdaságpolitikai javaslatok fogalmazhatók meg az EVFTA és az EUMEFTA kapcsán:

1. Érdemes megvizsgálni, hogy hogyan lehet az exportstratégia eszköztárával hogyan használható fel a két egyezmény a magyar kivitel növelésére. Vietnám esetében például az állateledel-kiviteli és a gyógyszeripari pozíciók erősítésére.
2. Vietnám esetében fel kell tárni a dinamikus bővülés okát a dinamika fenntartásának lehetőségét. Bár a növekedési hatás nem számottevő, a kereskedelem volumenében kétszámjegyű bővülés történhet az egyezmény hatására is. A nemzetközi számításokba előre vetített feldolgozóipari és szolgáltatászektorbeli kereskedelebővülés lehetőségét a magyar vállalatokra hogyan lehet kiterjeszteni?
3. Az iparágon belüli kereskedelmi kapcsolatokon keresztül a két egyezmény lehetősége teremt a versenyképesség növelésére a hazai elektronikai, gépgyártó, járműgyártó, műszergyártó és optikai iparágak esetében. Javasolt megvizsgálni,



hogyan lehetséges elmélyíteni a magyar vállalatok részvételét a globális vagy ázsiai termelési láncokban. Szükséges megvizsgálni az értéklánc-összekapcsolódásokat a magyar-vietnámi illetve a magyar-Mercosur viszonylatban, miután vámcsökkenést – és a vietnámi esetben szabályozásharmonizációt – ígérnek az egyezmények.

4. Az EVFTA a vietnámi közbeszerzési piac bizonyos mértékű liberalizációját is ígéri, így e területen érdemes előre tekintő módon feltérképezni a vietnámi közbeszerzési igényeket és ehhez magyar vagy nemzetközi konzorciális vállalati kapacitásokat társítani, érdekében lobbizni.
5. A vietnámi gyógyszeriparban a magyar gyógyszergyártók beruházási és joint venture lehetőségeinek kiterjesztése és előkészítése megfontolandó és megvizsgálandó.
6. Amennyiben az EU kereskedelme tovább bővül Vietnámmal, az lehetőséget teremt arra, hogy az új selyemút (one belt – one road) kereskedelmi útvonalon becsatornázott kínai termékek mintáját kiterjessze Magyarország. Hogyan vonható be az EU-ba irányuló vietnámi többlet export és import a magyar illetve a [Kárpátok-kapurégió](#) logisztikai és szállítmányozási régiójába.
7. A Keleti – és Déli Nyitás stratégiája során kiépült apparátusi kapacitást ajánlott igénybe venni a két térséggel kötött egyezmény adta lehetőségeinek kihasználására. Ugyanígy a Latin-Amerika vagy Vietnám szempontjából releváns külgazdasági attasék és a Magyar Diplomáciai Akadémia képzésén átesettek felkészítése szükséges az egyezmények kapcsán.